



Verslag Praktijktafel 1: De UiTPAS en het lokaal netwerk

Alle lokale netwerken zetten in op het wegwerken van financiële drempels naar vrije tijd. Meer en meer gemeenten stappen hiervoor in het UiTPAS-systeem. Op de website van Publiq vind je een overzicht per regio. UiTPAS is een spaar- en voordelenprogramma dat mensen stimuleert om te participeren aan vrijetijdsactiviteiten. Mensen in armoede krijgen bovenop de spaar- en ruilkansen op een niet-stigmatiserende manier kortingen op het vrijetijdsaanbod met een UiTPAS-label. Ruben Schietse van Publiq bekijkt met jullie de mogelijkheden die de UiTPAS biedt, de stapsgewijze aanpak, hoe je een UiTPAS-dossier kan indienen en ten slotte staat hij ook stil bij een aantal voorbeelden uit diverse contexten.

Spreker: Ruben Schietse (Partnermedewerker UiTPAS), Inge Van de Walle (Demos)

Vragen en opmerkingen bij presentatie Ruben:

- Ruben: De UiTPAS is een tool die je onder meer kan helpen om mensen in armoede meer te bereiken, niet om alle antwoorden te bieden of al je problemen op te lossen.
- Ook belangrijk om lokaal netwerk hier nauw bij te betrekken. Zij hebben immers als opdracht mensen in armoede meer te laten participeren.
- Vraag vanuit armoedevereniging Diest – is er een presentatie beschikbaar die UiTPAS verduidelijkt voor mensen in armoede? Ruben stuurt deze info door.
- Bij de evaluatie van de UiTPAS kan je gebruik maken van heel wat cijfers, waarover je als gemeente beschikt maar ook extra info kan opvragen bij Publiq. Toch belangrijk om voor de evaluatie van het gebruik van de UiTPAS zowel objectieve als subjectieve bevraging van gebruikers te doen. Cijfers vertellen dit verhaal, komt dit overeen met het verhaal van mensen in armoede? Communiceer met de juiste partners.
- Als je instapt in een regioverhaal, hoe krijg je zicht op “hoe participeren mensen in de regio”? Publiq kan interregionaal verkeer in kaart brengen en aan jullie doorspelen.
- Uitleg over solidaire kostendeling. Aanbieder moet bijdragen, maar moet geen 40 % zijn. Het mag ook niet minder zijn dan 10 %. Onkosten voor mensen in armoede mag niet hoger zijn dan 25 %.
- Als je instapt in een regionaal verhaal betaal je als gemeente voor de participaties van je eigen inwoners, dus als je samenwerkt met een grotere stad met een groter aanbod zal er veel doorvloeien naar die centra. Het is dan kwestie om hiernaast ook je eigen aanbod in de kijker te zetten. Aanzuigeffect van aanbod in steden. Bv. Aalst. Ook in de regio errond is er aanbod dat in de kijker kan geplaatst worden.
- Om verenigingen uit jeugdwerk, sport en cultuur mee te krijgen om in te stappen in het UiTPAS aanbod is een flankerend subsidiebeleid nodig. En een draagvlak bij verenigingen. Sommige gemeenten stellen als voorwaarde dat je aanbod in UiTPAS een voorwaarde is voor

subsidies of verenigingen krijgen extra subsidie als ze houders van een UiTPAS met korting bereiken. Hoe dan ook: het is zoeken naar de winwin, verenigingen krijgen veel praktische steun van de gemeente, dus je kan wel iets terugvragen. Maar je kan hen ook inhoudelijke ondersteuning bieden, bevragen over hoe ze omgaan met kansengroepen in hun vereniging.

- Enerzijds moet je verenigingen geruststellen: het zal niet meteen storm lopen. Je kan aan de hand van cijfers aantonen wat de realiteit is (publiek heeft overzicht over hoe dit loopt in gemeenten die met UiTPAS starten en verenigingsaanbod hierin meenemen). Anderzijds moet je hen ook genoeg uitdagen om wel aan de slag te gaan met kansengroepen.
- In Gent is voor sportverenigingen een veiligheid ingebouwd: sportverenigingen dragen enkel de solidaire kostendeling van 5 % van leden met een kansentarief. De rest wordt door de stad gedragen, dat is haalbaarder voor sommige clubs.
- Wie heeft recht op de UiTPAS? Het is belangrijk om hier zowel objectieve en subjectieve criteria te hanteren. Zo kunnen armoedeverenigingen bijvoorbeeld ook doorverwijzen voor die mensen die niet strikt aan de criteria beantwoorden, maar die het door omstandigheden wel moeilijk hebben om de eindjes aan mekaar te knopen.
- Uitbreiding van de doelgroep UiTPAS is perfect mogelijk.
- Je kan de criteria voor de UiTPAS nu al opnemen bij het invullen van de afsprakennota, ook al stap pas over twee jaar in het systeem. Het maakt het gemakkelijker om nu al overeenstemming te hebben met partners en je financiële tussenkomsten vanuit het netwerk nu al op een gelijkaardige manier aan te pakken.
- Met het lokaal netwerk is het kwestie van sterk door te werken op mogelijke andere drempels rond participatie. UiTPAS zet in op de financiële drempel, toch zijn er nog veel zaken die mensen tegenhouden. Toeleiding is ontzettend belangrijk.

Verslag: Inge Van de Walle